



Consultoría – Capacitación - Coaching



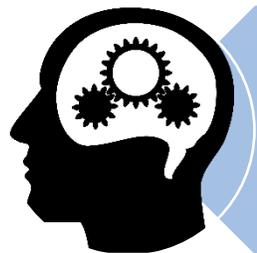
QUIENES SOMOS



Nuestro negocio:
Consultoría, Capacitación y
Coaching Organizacional



Contamos con presencia en:
Costa Rica, México y Nicaragua



Nuestra experticia:
Estrategia empresarial
Habilidades gerenciales
Habilidades blandas

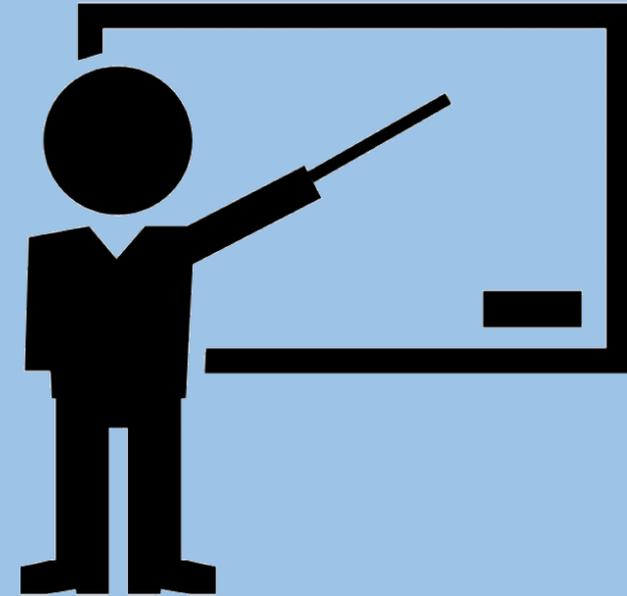


A QUIEN SERVIMOS



EMPRESAS

Somos **consultores** en mejora y estandarización de procesos local y regionalmente, brindamos **coaching** de equipos y a nivel ejecutivo y contribuimos en el **desarrollo del talento humano**.



INDIVIDUALES

A través de nuestro centro de formación y especialización brindamos **cursos, talleres, seminarios, certificaciones y técnicos** en temáticas de alta demanda en el sector corporativo.

CLIENTES

Instituciones y Fundaciones

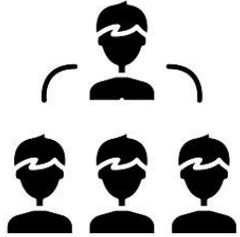
Locales

Multinacionales

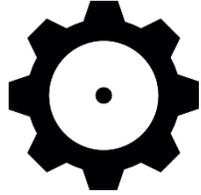
Internacionales



SERVICIOS DE CONSULTORÍA



Desarrollo de
liderazgo y equipos
de trabajo



Mejoramiento de
procesos internos
para diversas áreas



Estrategia de Negocio
(Marketing, ventas,
servicio al cliente)



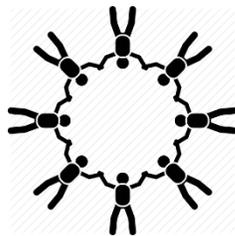
SERVICIOS DE COACHING



Coaching y Mentoring
Ejecutivo



Coaching
Organizacional



Team Building
Outdoor
Indoor



SERVICIOS DE CAPACITACIÓN

Diseño a la medida



**Habilidades
blandas**



**Habilidades
Gerenciales**



**Habilidades
Comerciales**
(Marketing, ventas,
servicio al cliente)



TI y procesos



PORTAFOLIO DE CURSOS

NOMBRE DEL CURSO	HORAS
SERVICIO AL CLIENTE Y MERCADEO	
Seminario Teórico- Práctico: Gestión de Centros de Contacto (Call Center Management)	8 horas
Seminario Teórico- Práctico: Planificación y Optimización de la Producción en Call Centers (Work Force Management)	8 horas
Seminario Teórico- Práctico: Gestión de la Calidad en Call Centers (introducción a las normas internacionales ASQ, COPC, ISO)	8 horas
Seminario Teórico- Práctico: Servicio al Cliente de alto nivel (best in class)	8 horas
Seminario Teórico- Práctico: Diseño del Plan de Mercadeo Empresarial	8 horas
Seminario Teórico- Práctico: Mercadeo Digital y Redes Sociales (con enfoque en neuromarketing)	8 horas
E- Commerce (como sacar el máximo provecho de su tienda virtual)	4 horas
Seminario Teórico- Práctico: Desarrollo de Investigaciones de Mercado cualitativas y cuantitativas para productos/servicios nuevos	16 horas
Seminario Teórico- Práctico: Diseño de Marca Personal	4 horas
Seminario Teórico- Práctico: Diseño de imagen corporativa y libro de marca	8 horas
VENTAS	
Seminario Teórico- Práctico: Gerente de Ventas por Primera Vez (Planeación Estratégica de Ventas)	8 horas
Seminario Teórico- Práctico: Neuroventas (neurociencia y PNL aplicada a las ventas)	8 horas
Técnicas de Retención de Clientes "Más allá de las ventas"	4 horas

PORTAFOLIO DE CURSOS

LIDERAZGO Y ESTRATEGIA	
Seminario Teórico- Práctico: Técnicas de Neuro-oratoria	4 horas
Seminario Teórico- Práctico: Mentes Exitosas - (técnicas de coaching y programación neurolingüística para alcanzar el éxito)	4 horas
Seminario Teórico- Práctico: Diseño del Plan de Negocios Empresarial	4 horas
Seminario Teórico- Práctico: Administración de PYMES (domine las áreas críticas de su negocio)	8 horas
Seminario Teórico- Práctico: Neuroliderazgo (neurociencia aplicada a la gestión de personas)	8 horas
Seminario Teórico- Práctico: Desarrollo de Equipos de Alto Desempeño através del coaching	8 horas
Seminario Teórico- Práctico: Coaching Organizacional	8 horas
RECURSOS HUMANOS	
Seminario Teórico- Práctico: Inteligencia Emocional y Habilidades Blandas (Una perspectiva desde el Coaching Ontológico)	4 horas
Seminario Teórico- Práctico: Wellness Corporativo (estrategia de retención de talento)	8 horas
Seminario Teórico- Práctico: Gestión del talento en las nuevas generaciones (Millennials y Centennials)	4 horas
Seminario Teórico- Práctico: Team Building Desde Cero (Como crear una estrategia de team building para su empresa)	8 horas
INFORMATICA	
Curso Práctico: Análisis de datos con Power BI	8 horas
Curso Práctico Excel para negocios: Tablas Dinámicas, Scorecards, Dashboards	8 horas
Curso Teórico- Práctico: Inteligencia Artificial para PYMES	
Curso Teórico- Práctico: Criminalística Aplicada a la Prevención de Delitos Informáticos	8 horas

PORTAFOLIO DE CURSOS

HABILIDADES EJECUTIVAS	
Seminario Práctico: Presentaciones Ejecutivas de alto impacto (hable en el lenguaje directivo)	4 horas
Workshop: Business English	24 horas
Curso Práctico: Neuro-Oratoria	8 horas
Curso Teórico- Práctico: Análisis Forense de Documentación (Detección de firmas y documentos falsos)	8horas
Scrum y Marcos Ágiles	

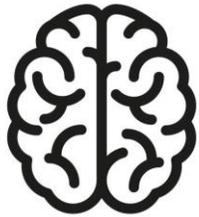
CERTIFICACIONES 6 MESES



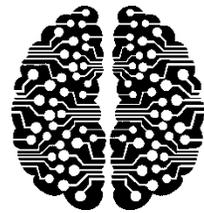
Dirección de empresas
disruptivas



Coaching Ontológico



Neurociencias aplicadas al
comportamiento humano



Programación
Neurolingüística



Team Building

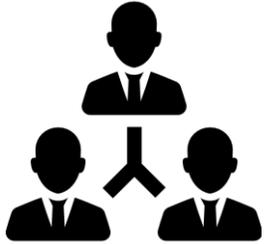


Coaching Organizacional
Enfoque Sistémico



CARRERAS TÉCNICAS

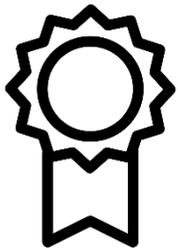
1 AÑO



Administración de Empresas
con Énfasis en Business
Intelligence



Contabilidad con
Énfasis en Auditoría
Forense



Producción Industrial con
Énfasis en Calidad



Programación de
Software con Énfasis en
Inteligencia Artificial



MUCHAS GRACIAS



www.kabekconsulting.com



+506 88845163



<https://www.facebook.com/kabekconsulting/>



+506 40817136